

ただの売り込みでは、成功しません！

～バイヤー視点で商談会を準備するコツ～

日時：平成30年9月4日(火)

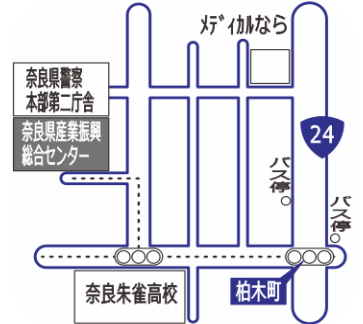
14:00～16:00 (受付開始 13:30)

会場：奈良県産業振興総合センター イベントホール
奈良市柏木町 192-2

定員：先着 40 名

主催：奈良県

共催：公益財団法人奈良県地域産業振興センター 奈良県よろず支援拠点



講師プロフィール

株式会社ただいま 代表取締役 佐藤 翼 氏

1998年早稲田大学商学部卒業。人材派遣会社での新規事業部での企画営業を経て、広告企画会社にて、大手デパートの販促企画、ECサイトの企画を約10年間担当。2007年株式会社ただいまを設立。農業生産法人や地域の中小企業の新規事業推進や販売企画、商品開発を支援。約6年間の農林漁業者、中小企業への支援実績を元に、地域に利益と仕事を創出する新商品開発、販路拡大を支援するネットワーク「一般財団法人愛される商品開発会議」を設立、代表理事に就任。



- 「奈良イチ押し商品大商談会 in 奈良 2018」、「奈良イチ押し商品大商談会 in 東京 2019」概要
- 「奈良県よろず支援拠点」事業紹介

■販路拡大個別相談会 (16:00～)

販路拡大に関する個別相談会をセミナー終了後に開催します。希望される方は、当セミナー申込時に希望する旨をご記入下さい。申込み多数の場合は、日程及び時間調整をさせて頂くことがあります。

申込み 及び お問い合わせ

奈良県産業振興総合センター 創業・経営支援部 経営支援課 経営革新係
〒630-8031 奈良市柏木町 129-1
TEL：0742-33-0817 FAX：0742-34-6705
下記の参加申込書にご記入の上、FAXにてお申し込みをお願いします。
※申込締切：平成30年8月31日(金)まで

先着40名
お早めに！

FAX 先：0742-34-6705

企業名			参加者	
所在地	〒			
TEL			FAX	
E-mail				
個別相談希望	希望する・希望しない	個別相談内容		

※参加票等はお送りしませんので、当日は直接セミナー会場までお越しください。