

大竹 正躬 さん (有限会社ユタカプロモーション)**どんな事業をしていますか？**

セールスプロモーション事業とキャラクターマーケティング事業を軸とし、「文化継承」を目指しています。

セールスプロモーション事業では、和のテイストや日本の伝統を伝えるエンターテインメントを基本に、周年行事などのイベントを開催する企業に提案しています。専属アーティストで花柳流の日本舞踊家である「HIKOTA」のマネジメントをしており、「HIKOTA」を適用したプロモーションも提案しています。

キャラクターマーケティング事業では、キャラクターを通してお客様をプロモーションすることを一番の目的に、キャラクターグッズを製造販売しています。テレビ大阪様と「たこるくん」というキャラクターのライセンス契約を結んでいます。

現在従業員はおらず、案件毎に外部の方に頼んでいます。

**起業のきっかけは何でしたか？**

起業前に広告代理店で約20年働いており、テレビコマーシャルや新聞広告等、広告の仕事に一通り携わっていましたが、会社が倒産し、職を失いました。

当時抱えていた案件を担当し続ける必要があり、その案件を抱えたまま取引のあったデザイン会社に就職しました。様々な仕事をしてきた前職とは異なり、デザイン会社では特定の業種に偏った案件ばかりになってしまい、違和感がありました。知人から独立を薦められ、デザイン会社に独立の話をしたところ、抱えていた案件を引き継ぐように言われました。3ヶ月間で自分の代わりとなる人を育てながらその案件を引き継ぎ、独立しました。独立した挨拶を年賀状の端に書き、様々な方に送ったところ、広告代理店に勤めていた頃に懇意にしていたテレビ大阪の方が連絡をくれました。テレビ大阪様のキャラクターを使ったイベントを開催したところ大当たりし、それからイベントを実施する際にはきちんと契約を交わすことになりました。

その後、一人だとしてできることも限られると感じる一方で、大手企業と同じことをやってもしょうがない、どこもやらないような自分だけの権利を持つことが大切だと考え、外注先として大手企業が敬遠するような個人事業主と契約し、またテレビ局のキャラクターに関してライセンス契約をしました。

ただ単に単発でテレビ局の仕事をしているわけではなく、きちんとした契約書をもとにテレビ局と付き合っているという点は銀行等からの信用度が高かったです。

**起業してよかったこと、楽しかったことは何ですか？**

会社に勤めていた頃は、新しいことを始めるためには稟議書や事業計画書、上司の了承が必要でしたが、現在は、責任はあるものの自分がやりたいことを自由に取り組むことができ、良かったです。

チームで取り組む楽しさもあります。皆プロであるため手を抜かず、妥協をせず取り組むことが素晴らしいと思います。

事業を拡大、または新サービス・商品を開発する中で乗り越えてきた課題は何ですか？

自分 1 人しかいないため、全てを実施することはできず、選択しなければなりません。しかし無理をしている部分もあり、非常にハードな生活を送っていたことから昨年、大きな病気になってしまいました。

今思うと、目の前のイベントをこなしながら、頭では次のイベントを常に考えており、その時その時を楽しめていなかったように思います。志を持っていたのに、いつの日か数字を追いかけるようになった時に、楽しくなくなっていたように感じます。

病気になったことから習慣や考え方を見直し、自分で分かっているけど触れられたくないような部分を変えていきました。病気になったことで失うものがあると思っていましたが、取引先もチームも一緒にいてくれました。

現在は無理せず、自分の中でベストを尽くし、あとは仕事の縁であると心から思うようになりました。

「今を大事にしよう」と思いながら、取引先やチームも変わらず、引き続き仕事をしています。



今後の夢、将来展望はどんな風にお考えですか？

日本の文化を継承するために、様々な場所で日本のエンターテイメントに活躍してほしいと考え、自社でもこれまで以上に文化継承に取り組んでいきたいと思っています。既に海外で、「HIKOTA」を使って日本の文化をプロモーションしており、日本でも外国人観光客に日本のエンターテイメントを知ってもらおうと、旅行会社に提案しています。

今後も様々な方々も、企業とコラボレーションしながら、日本の文化を国内そして海外に伝えていきたいと考えています。

キャラクターを使ったプロモーションにおいても、ものを通り越して文化として伝え、いつか文化継承を軸にしたイベント「文化祭」を開催したいと考えています。

また、自社では雇えません、個人的な活動としてがんで退職させられた方に対し、自分が知っている会社を紹介しています。自分は病気を通して新しく命を頂いたため、病気の方の就労を支援していきたいです。

他の女性起業家・起業準備者へのメッセージをお願いします。

昔からお金と時間はセットで考えており、時間にルーズな人はお金にルーズであると考えています。私は起業した時から、「お金と時間だけは守ろう」と考え、最低限のモラルとして待ち合わせ時間や入金期日は必ず守っています。

起業を考えている方には、企業に勤めていては実現できない自分の想いを実現するためには起業してほしい、一歩踏み出してほしいと思います。そして、「継続することは力」です。大きな花火を上げたから良いのではなく、辞めずに続けてもらいたいと思います。

企業情報

商号 有限会社ユタカプロモーション
業種 専門・技術サービス業
起業年 2005年
企業HP <http://www.yutaka-p.co.jp/>
所在地 〒636-0813 生駒郡三郷町信貴ヶ丘 2-7-12
連絡先 0745-31-2472 (代表者携帯：090-2350-5939)

