## 「紀伊半島移住プロモーション事業」これまでの取組

【事業目的】首都圏からの移住・定住を促進するため、同一の半島地域である奈良県・和歌山県・三重県が協働し、スケールメリットを 生かし、紀伊半島を1つのエリアとして魅力をPRする移住プロモーションを実施し、情報発信力を高める。

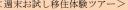
## 第2ステージ 平成30年度~ 紀伊半島を深く知ってもらい関わってもらう人を増やす。 令和元年度(事務局:三重県) 平成30年度(事務局:奈良県) 総事 13. 397千円(三県均等負担4.466千円) 13. 362千円(三県均等負担4.454千円) 業費 (1)首都圏キックオフイベントの開催 (1) 週末お試し移住体験ツアーの実施 ・東京都において、「紀伊半島はたらく・くらすプロジェクト」キックオフイベントを開催(10月17日) 各県においてそれぞれのターゲット層に応じたモニターツアーを各2回開催 ・各地域コーディネーターが現地の概要や、体験プログラムの内容をPRし、参加者と交流 〇奈良県 ①下北山村 OL·働〈女性3名(1月12日~13日) ②下北山村 フリーランス 3名(1月12日~18日) (2)「紀伊半島はたらく・くらすプロジェクト」の現地開催 〇和歌山県 ①田辺市・白浜町 フリーランス2名(1月12日~13日) 「暮らす、働く」を実践し、2拠点居住や副業(兼業)、関係人口を創出する中で、「移住」の可能 ②有田市·有田川町·海南市 OL·働〈女性3名(1月26日~27日) 性を探るべく現地プログラムを実施(11月11日~12月6日) ○三重県 ①松阪市 子育て世帯 3名(1月12日~13日) 尾鷲市で実施(11月11日~11月20日) 参加者18名 ② 亀山市 子育て世帯 4名(1月19日~1月20日) 奈良県 下北山村で実施(11月19日~11月28日) 参加者11名 和歌山県 田辺市で実施(11月27日~12月6日) 参加者15名 (2)紀伊半島カフェイベントの開催 「週末お試し移住体験ツアー」の参加者や先輩移住者が体験談、紀伊半島の魅力を語る (3)首都圏報告イベントの開催 カフェイベントを都内で開催(3月9日) ・東京都において、「紀伊半島はたらく・くらすプロジェクト Joutput報告会を開催(12月19日) 第1部 紀伊半島ライフを語り合おう ~ファミリー移住者とシェアする魅力~ 参加者11名 場所:tiny peace kitchen 第2部 kii Life in Tokvo ~紀伊半島移住者とライフスタイルを語り合おう~ 焦店見学や魚のさばき方教わる 場所:リトル・トーキョー (3)市民参加型のWEBやSNS等を活用した情報発信 内容 ・「紀伊半島サポーターズ・コミュニティ」となるメディア(SNS上)の立ち上げ ・首都圏、地元住民で、紀伊半島の魅力発掘隊を育成するスクーリング(養成塾)の開催 <首都圏キックオフイベント> 奈良県 下北山村で実施(12月15日) 参加者28名 和歌山県 田辺市で実施(1月19日) 参加者44名 三重県 尾鷲市で実施 (1月26日) 参加者17名 首都圏 「紀伊半島魅力発掘サミット」の開催(3月2日) 参加者29名 働きたい自分に目覚める人って どれぐらいいるのだろう S BORR NAME 自然患から足易で暮らして軽いてみた。部会官ちの 4、理念なったい意いの四人終の様性とは、 なるほど、ワーケーションです。



<現地体験プログラム>

今回は「移住」を強く感じたプロジェクトだ









<週末お試し移住体験ツアー>

<カフェイベント>

## 「紀伊半島移住プロモーション事業」これまでの取組

【事業目的】首都圏からの移住・定住を促進するため、同一の半島地域である奈良県・和歌山県・三重県が協働し、スケールメリットを 生かし、紀伊半島を1つのエリアとして魅力をPRする移住プロモーションを実施し、情報発信力を高める。

## 第1ステージ 平成27年度~29年度 紀伊半島の移住に関して認知度を向上させるためのプロモーション

平成29年度(事務局:和歌山県) 平成28年度 (事務局:三重県) 平成27年度 (事務局:奈良県) 14. 507千円(三県均等負担4.836千円) 14. 641千円(三県均等負担4,880千円) 14,885千円(三県均等負担4,962千円) 費 (1)WEBを中心としたメディアミックスによる情報発信 (1)紀伊半島地域で「働く」ことをテーマとした企画の実施 (1)渋谷シティラウンジ店舗連動型イベントの実施 ·asoview!での移住×体験特集ページ開設 ①渋谷ロフト2階「渋谷シティラウンジ」にてPR(1月5日~1月31日) ・東京在住のクリエイターに紀伊半島での暮らしを体験してもらうモニターツアーの実 ・趣味と仕事を両立した新たなライフスタイルの提案動画の配信 施及び発信 ・パネル展示・ランチョンマット等による店内装飾 ・「PEAKS」「ランドネ」「NALU」「Discover Japan」での移住者紹介記事掲載 ・紀伊半島エリア食材を使った料理提供 (2)紀伊半島地域での働き方や暮らし方などを専門誌やインターネット等複数の媒体で 提供例:紀伊半島のごちそうプレート (2)首都圏在住の20代~30代をターゲットとした「しごと」や「働き方」をテーマにしたイベ (三重県伊勢まだいの岩塩グリル、 ントの実施 ・雑誌『Discover Japan』11月号、1月号、3月号での紀伊半島での暮らしを 和歌山県めはり寿司・紀州うめ鶏のエスカベッシュ、 ①渋谷キャストでのトークショーイベント (1月20日/参加者44名) 体験してもらうモニターツアーに関する記事掲載 奈良県いちごマカロンを盛り合わせたプレート) ・テーマ「人生を謳歌する為の移住」 ・雑誌『ランドネ』3月号での三県移住者に関する記事掲載 ・趣味誌の編集部員と趣味がきっかけで移住に至った方のトークイベント ・『Discover Japan』ウェブサイト内特設ページ、フェイスブックでの情報発信 ②三県移住者によるトークセッション(1月30日/参加者98名) ・紀伊半島の食材を生かした、投弾者・来場者との懇親会 抜き刷り冊子制作 ③ 渋谷ロフト1階「間坂ステージ」での特産品等展示・販売(1月13日~1月27日) ②渋谷キャストでのトークショーイベント(2月24日/参加者43名) (3)都内の飲食店等における一定期間の移住プロモーション事業の実施 ・パネルやパンフレット等の情報媒体の展示に加え、3県を代表する品々の展示 ・テーマ「紀伊半島でみつけた、自分らしい仕事と働き方」 ①渋谷シティラウンジでのプロモーション(2月6日~3月14日) 販売も実施 ・地域の魅力を生かした働き方、またフリーランサーの移住者トークイベント ・紀伊半島の移住者の日常を捉えた写真を中心に店内装飾(パネル展示・ランチョン (上記期間中に183点25万円超の売上) ・紀伊半島の食材を生かした、投弾者・来場者との懇親会 マット等)を実施 ・紀伊半島の食材を使用したメニューの提供(提供例:紀伊半島3種のごちそう丼セッ 4 雑誌「Discover Japan」による広報 ⑤抜き刷りパンフレットの作成 トークセッション参加者数 のべ87名 ・三県移住者及び三県へのモニターツアー参加者によるトークイベント開催 (3月4日/参加者60名) MALU ②丸の内ハウス内3店舗(MUSMUS・来夢来人・TIKIBAR)でのプロモーション(2月20日 内 ~3月5日) (2)三重テラスでの移住者トークセッション(1月23日) <雑誌「TURNS」記事> ・紀伊半島の移住者による3県の魅力発信ポスター等の掲載 ①三県移住者によるトークセッション(参加者35名) ・紀伊半島の食材を使用したメニューの提供(提供例: 紀伊半島ばっかり蒸しセイロ ②雑誌「TURNS」による広報 トークセッション参加者数 のべ133名 ・三県移住者トークセッション等のイベントの開催(3月1日/参加者31名) <趣味雑誌> トークセッション参加者数 のべ91名 記録出島で変む 新たかライフスタイル 6 3 % 自分らしい 他さか、暮らし方 <抜き刷り冊子> <ランチメニュー> (渋谷シティラウンジ) <間坂ステージ(渋谷ロフト)で販売> < 渋谷シティラウンジ>

<移住者トークイベントの様子 (MUSMUS) >

<移住者トークイベントの様子(渋谷キャスト)>