

## 第19回：田畑 優美子 さん

(一般社団法人日本シロダークラ協会 美・健・学 オリーブオリーブ オーナー)

### どんなお店ですか？

住宅地の中にある隠れ家エステサロンです。  
他に、奈良市と大阪市でエステサロンを運営しています。  
体と心の予防ケアとしてもっと手軽に受けてほしいと思っています。  
また、アーユルヴェーダを学びサロンのメニューに導入したオイルトリートメント「シロダークラ」の効果に驚き、施術用キットとオイルを開発し、日本シロダークラ協会を設立して、正規代理店や認定スクールを通じてサロン向けに販売や技術指導を行っています。  
オリーブは同協会の直営サロンでもあります。



### 起業してみてどうでしたか？

自分自身が大変なストレスを抱えていたときに、隠れ家エステサロンでトリートメントを受け、人の手の温かさと優しさにより体と心の健康を取り戻すきっかけを得ました。  
その後、エステの勉強に打ち込み、隠れ家サロンを開業しましたが、お客様に喜んでいただけることが本当に嬉しいです。  
この店の雰囲気も大好きです。

### 起業時、重要だった課題は？

起業家自身の知識・情報収集、事業戦略です。



### 課題はその後、どうなりましたか？

知識・情報の収集は、他業界の経営者である父、隠れ家エステサロンの先生、周りの起業家の方々、コンサルタント、銀行、奈良県商工会連合会などに相談しました。  
企業運営の基本スキルについては、今も不足を感じて悩みます。  
事業戦略は、広報が課題でした。  
住宅地で看板掲出は禁止されており、口コミだけでは限界があるのでホームページ（以下、HP）は絶対に必要だと思いました。当時は制作費用がまだ高額でしたが、友人が手頃な料金で制作できるところを紹介してくれました。  
フリーペーパーを集めていろいろな広告会社に電話して相談したり、ブログを書いたりもしました。  
2010年にエステティックグランプリが始まり、毎年、上位サロンとしての評価をいただき同グランプリHPに掲載されたことから、いろいろなサロンのオーナーにも知られるようになりました。

## 起業時、役に立った相談・支援機関は？

美容業界の経営者の方々です。  
先駆者として苦労したことなどを教えてくださいました。  
いろいろな人に相談できることは本当にありがたいことです。  
人脈は財産だと思っています。



## 起業前の経験は活かしていますか？

学校を卒業後、いろいろな仕事をしました。  
家業の会社の手伝いでは、働くことや商売が本当に好きな両親から、お客様に喜んでいただけることの楽しさを学びました。ある会社での勤務ではパソコンスキルが身に付き、退職後、いろいろな会社でパソコン入力やシステム構築などの仕事をしました。  
結婚してしばらく家事に専念し、パートでパソコンの仕事をするなどしていましたが、縁あってエステを学ぶことになり、開業に至りました。エステとは無縁の人生だったのとても不安でしたが、たくさんの人達に支えていただきました。  
お客様に喜んでいただけると嬉しくてエネルギーになります。

## 今後の抱負は？

これからもお客様に喜んでいただけるお店でありたいと思います。  
また、心にも体にも優しい「シロダウラ」をより多くのお客様に受けていただけるよう、サロンへの普及とサポートにも努めていきたいと思っています。



## 企業情報

商号	一般社団法人日本シロダウラ協会 美・健・学 オリーブ
業種	生活関連サービス業
起業年	2008年
企業HP	<a href="http://olive-tomigaoka.com/index.htm">http://olive-tomigaoka.com/index.htm</a>
所在地	〒630-0113 生駒市鹿ノ台南2-3-2-104
連絡先	0743-78-3374